



## GUIDE OFFICIEL AFINIT CLUB

---

**Fonctionnement • Gouvernance • Vie du réseau**

**Saison 2026-2027 - AFINIT CLUB**

Se rencontrer • Se connaître • Se recommander • Grandir ensemble

Reçu à : ..... Le : ..... Signature : .....

# SOMMAIRE

---

## **PARTIE 1 — L'IDENTITÉ AFINIT CLUB**

Mot de la Présidente  
Présentation d'Afinit Club  
Notre raison d'être  
Notre philosophie  
Nos valeurs  
Notre vision  
Notre signature

---

## **PARTIE 2 — LE FONCTIONNEMENT DU RÉSEAU**

La méthode Afinit Club  
Se rencontrer  
Se connaître  
Se recommander  
Grandir ensemble  
Les rendez-vous Afinit Club  
Matinales  
Déjeuners conférences / Lunch Dating  
Afterworks  
Événements trimestriels  
Les recommandations  
Les tête-à-tête  
Les bonnes pratiques réseau

---

## **PARTIE 3 — LE LIVRET DU MEMBRE**

Bienvenue chez Afinit Club  
Ce que le membre reçoit  
Ce que le membre apporte  
La règle d'or Afinit Club  
Les engagements du membre  
La charte d'adhésion

---

## **PARTIE 4 — GOUVERNANCE ET ORGANISATION**

Présidente  
Vice-président  
Trésorier  
Comité de Pilotage  
    rôle ;  
    fonctionnement ;  
    élection annuelle.  
Les commissions  
    Matinales ;  
    Déjeuners ;  
    Afterworks ;  
    Événements ;  
    Communication digitale ;  
    Communication print ;  
    Accueil ;  
    Relances ;  
    Partenariats ;  
    Photos et contenus.

---

## **PARTIE 5 — SAISON 2026-2027**

Objectifs annuels  
Calendrier type  
Développement du réseau  
Engagement collectif

---

## **PARTIE 6 — DOCUMENTS OFFICIELS** - page 26

Convocation AG  
Pouvoir  
Questionnaire préparation de saison  
Procès-verbal AG

# GUIDE OFFICIEL AFINIT CLUB

## Fonctionnement • Gouvernance • Vie du réseau

---

Saison 2026-2027 - AFINIT CLUB

Se rencontrer • Se connaître • Se recommander • Grandir ensemble

### MOT DE LA PRÉSIDENTE

Chers membres, chers futurs membres,

C'est avec beaucoup de plaisir que je vous accueille au sein d'Afinit Club.

Lorsque j'ai créé Afinit Club, mon ambition était de construire bien plus qu'un simple réseau professionnel.

Je souhaitais créer un espace où les entrepreneurs, indépendants, dirigeants et professionnels puissent se rencontrer autrement : dans un cadre humain, convivial et basé sur la confiance.

Dans un monde professionnel où les échanges sont parfois rapides et superficiels, je suis convaincue que les plus belles opportunités naissent avant tout de relations solides et authentiques.

Avant de recommander une personne, il faut apprendre à la connaître.

Avant de créer une opportunité, il faut comprendre son activité, ses valeurs, ses besoins et ses ambitions.

C'est toute la philosophie d'Afinit Club.

Notre réseau repose sur une idée simple :

La confiance crée les meilleures collaborations.

Afinit Club n'est pas un lieu où l'on vient simplement chercher des contacts ou des opportunités commerciales.

C'est une communauté où chacun contribue à créer de la valeur pour les autres.

Chaque membre apporte son expérience, son expertise, son réseau et son énergie. C'est cette richesse collective qui permet au réseau de grandir et de créer de véritables opportunités.

Au fil des saisons, Afinit Club évolue afin de proposer un fonctionnement toujours plus structuré, efficace et adapté aux besoins de ses membres, tout en conservant ce qui fait son identité :

l'humain ; la proximité ; la bienveillance ; la convivialité ; la qualité des relations.

Ce guide a été conçu pour accompagner chaque membre dans son parcours au sein d'Afinit Club.

Vous y trouverez notre philosophie, nos valeurs, notre organisation, nos engagements et les outils permettant à chacun de participer pleinement à la dynamique du réseau.

Car un réseau ne vit pas uniquement grâce à ses événements.

Il vit grâce à l'implication de chacun.

Participer, échanger, recommander, partager son expérience et contribuer à la réussite des autres sont les fondements d'une communauté durable.

Je suis convaincue que les plus belles réussites sont celles que l'on construit ensemble.

Bienvenue dans l'aventure Afinit Club.

Bien cordialement,

Catherine LE BOT  
Présidente d'Afinit Club

# **PARTIE 1**

## **L'IDENTITÉ AFINIT CLUB**

---

### **PRÉSENTATION D'AFINIT CLUB**

Afinit Club est un réseau d'affaires associatif fondé sur la qualité des relations humaines, la confiance et la réciprocité.

Notre ambition est de créer un environnement professionnel chaleureux, structuré et efficace dans lequel chaque membre peut :

- développer son activité ;
- partager son expérience ;
- rencontrer des professionnels complémentaires ;
- créer des synergies ;
- bénéficier de recommandations qualitatives.

Afinit Club rassemble des entrepreneurs, dirigeants, indépendants, freelances, professions libérales, artisans, créateurs d'entreprise et professionnels souhaitant développer leur réseau dans un environnement humain et convivial.

Notre conviction est simple :

Les opportunités professionnelles durables naissent avant tout de relations humaines solides.

---

### **NOTRE RAISON D'ÊTRE**

Afinit Club est né d'une volonté :

Créer un réseau différent.

Un réseau où l'on prend le temps de connaître les personnes avant de parler d'affaires.

Un réseau où la recommandation n'est pas automatique, mais devient naturelle parce qu'elle repose sur une véritable compréhension des métiers et des besoins.

Un réseau où chacun peut trouver :

- des échanges enrichissants ;
- des partenaires de confiance ;
- des opportunités ;
- un collectif professionnel.

---

### **NOTRE PHILOSOPHIE**

Afinit Club repose sur une conviction forte :  
Le business se construit d'abord dans la relation.

Un réseau professionnel efficace ne se limite pas à l'échange de cartes de visite.

Il se construit grâce :

- à la connaissance mutuelle ;
- à l'écoute ;
- à la confiance ;
- aux échanges réguliers ;
- à la volonté sincère d'aider les autres.

Chez Afinit Club, chaque membre est :

- un professionnel qui développe son activité ;
- une personne ressource pour les autres ;
- un ambassadeur du réseau.

La réussite individuelle passe par la réussite collective.

---

## NOS VALEURS

Les valeurs d'Afinit Club constituent le socle de notre fonctionnement.

### **Confiance**

La confiance est la base de toute relation durable.

Elle se construit par :

la régularité ;  
l'écoute ;  
le respect des engagements ;  
la qualité des échanges.

### **Bienveillance**

Chaque membre est accueilli avec respect, quelle que soit son activité, son parcours ou son expérience.

### **Entraide**

Nous croyons à la force du collectif et à l'importance d'aider les autres membres à progresser.

### **Professionalisme**

Chaque membre représente son activité avec sérieux, qualité et engagement.

### **Engagement**

Un réseau ne peut fonctionner durablement que grâce à l'implication de ses membres.

### **Respect**

Le respect des personnes, des échanges et des engagements est indispensable.

### **Authenticité**

Les relations créées au sein du réseau doivent être sincères et naturelles.

### **Confidentialité**

La confiance implique le respect des informations partagées.

### **Esprit collectif**

Chaque membre participe à construire une dynamique commune.

### **Convivialité**

Parce que les meilleures relations professionnelles naissent aussi dans des moments humains et agréables.

---

## NOTRE VISION

Afinit Club a pour ambition de devenir un réseau professionnel de référence sur son territoire, reconnu pour :

- la qualité de ses relations ;
- l'engagement de ses membres ;
- la pertinence de ses recommandations ;
- la richesse de ses échanges.

Notre vision est de construire une communauté durable où chaque professionnel peut :

- développer son activité ;
- élargir son réseau ;
- trouver des partenaires ;
- partager son expérience ;
- évoluer dans un environnement stimulant.

Afinit Club est un espace de rencontres utiles, de recommandations sincères et de croissance partagée.

## NOTRE SIGNATURE

- Se rencontrer crée le contact
- Se connaître crée la confiance
- Se recommander crée les opportunités
- Grandir ensemble crée la réussite collective



# **PARTIE 2**

## **LE FONCTIONNEMENT DU RÉSEAU AFINIT CLUB**

AFINIT CLUB A ÉTÉ PENSÉ COMME UN RÉSEAU VIVANT, BASÉ SUR LA RÉGULARITÉ DES ÉCHANGES, LA QUALITÉ DES RENCONTRES ET L'IMPLICATION DE SES MEMBRES.

Notre objectif n'est pas simplement de multiplier les contacts, mais de créer des relations professionnelles solides qui peuvent naturellement évoluer vers des collaborations, des recommandations et des opportunités.

Le fonctionnement du réseau repose sur une idée essentielle :

La confiance ne se crée pas en une rencontre. Elle se construit dans le temps.

C'est pourquoi Afini Club privilégie la régularité, la convivialité et la connaissance mutuelle.

Le réseau s'appuie sur plusieurs formats complémentaires permettant à chacun de créer du lien selon ses disponibilités et ses objectifs.

---

### **LA MÉTHODE AFINIT CLUB**

Se rencontrer → Se connaître → Se recommander → Grandir ensemble

Cette méthode constitue le cœur du fonctionnement d'Afini Club.

#### **1. SE RENCONTRER**

La première étape consiste simplement à créer un premier contact.

Les rencontres Afini Club permettent aux membres :

- de découvrir de nouveaux professionnels ;
- d'échanger autour de leurs activités ;
- de partager leurs expériences ;
- d'identifier des complémentarités.

La rencontre est le point de départ de toute relation professionnelle durable.

#### **2. SE CONNAÎTRE**

Une recommandation pertinente ne peut exister sans une réelle connaissance de l'autre.

Apprendre à connaître un membre, c'est comprendre :

- son métier ;
- son parcours ;
- ses compétences ;
- ses valeurs ;
- ses clients ;
- ses besoins ;
- les personnes qu'il souhaite rencontrer.

C'est cette étape qui transforme un simple contact en une relation de confiance.

#### **3. SE RECOMMANDER**

Chez Afini Club, la recommandation n'est jamais une obligation commerciale.

Elle doit être :

- naturelle ;
- sincère ;
- pertinente ;
- basée sur une véritable compréhension des activités.

Une bonne recommandation est une mise en relation de qualité entre deux personnes qui peuvent avoir intérêt à collaborer.

#### 4. GRANDIR ENSEMBLE

La réussite d'un réseau repose sur la réussite de ses membres.

En partageant nos expériences, nos contacts et nos compétences, nous créons une dynamique collective bénéfique pour tous.

Afinit Club est donc un réseau où chacun reçoit, mais aussi où chacun contribue.

#### 9. LES RENDEZ-VOUS AFINIT CLUB

La régularité est un élément essentiel du fonctionnement du réseau.

Chaque rencontre possède un objectif spécifique :

- créer du lien ;
- développer la connaissance mutuelle ;
- favoriser les échanges professionnels ;
- générer des opportunités ;
- renforcer la cohésion du groupe.

---

### LE RYTHME proposé pour la saison 2026-2027 est :

#### ORGANISATION MENSUELLE TYPE

1er vendredi du mois  
Matinale professionnelle  
7h30 – 9h30

2e jeudi du mois 18h30  
Afterwork convivial

3e vendredi du mois  
Déjeuner conférence / Lunch Dating  
11h30 – 14h

4e jeudi du mois 18h30  
Afterwork convivial

Chaque trimestre  
Événement de cohésion

Ce rythme permet de créer un cadre régulier, prévisible et structurant pour l'ensemble des membres.

---

### LES MATINALES AFINIT CLUB

**Le rendez-vous professionnel fédérateur**

#### LA MATINALE EST LE RENDEZ-VOUS CENTRAL DU RÉSEAU.

Elle permet aux membres de commencer la journée autour d'un moment professionnel, dynamique et convivial.

**Objectifs :**

- présenter son activité ;
- faire découvrir son expertise ;
- identifier des besoins ;
- créer des synergies ;
- développer les recommandations.

**Chaque membre peut y partager :**

- son actualité ;
- ses projets ;
- ses besoins ;
- ses recherches de partenaires ;



les personnes qu'il souhaite rencontrer.

La matinale est un moment privilégié pour rester connecté à la vie du réseau.

Elle est fortement recommandée afin de maintenir une dynamique collective.

---

## **LES DÉJEUNERS CONFÉRENCES / LUNCH DATING**

### **Un moment d'échange et d'apprentissage**

Les déjeuners permettent de créer des échanges plus approfondis dans un cadre convivial.

Ils peuvent associer :

- un temps de présentation ;
- une intervention thématique ;
- un partage d'expérience ;
- des échanges entre membres.

#### **Objectifs :**

- découvrir de nouvelles compétences ;
- approfondir la connaissance des membres ;
- développer des collaborations ;
- enrichir ses connaissances.

Ces rendez-vous permettent également de créer des échanges différents des rencontres classiques.

---

## **LES AFTERWORKS**

### **Le lien humain au cœur du réseau**

Les afterworks sont des moments privilégiés pour développer les relations humaines.

Dans un cadre plus détendu, ils permettent :

- d'échanger autrement ;
- de créer des affinités ;
- d'accueillir de nouveaux professionnels ;
- de renforcer la cohésion du groupe.

L'objectif est simple :

Créer des relations professionnelles dans une ambiance conviviale.

Les afterworks sont organisés deux fois par mois afin de maintenir une dynamique régulière.

---

## **LES ÉVÉNEMENTS TRIMESTRIELS**

Afinit Club organise également des événements plus informels permettant de **renforcer l'esprit collectif**.

#### **Ces rendez-vous ont pour objectif :**

- de partager un moment différent ;
- de créer des souvenirs communs ;
- de développer les affinités entre membres ;
- de renforcer le sentiment d'appartenance.

Parce qu'un réseau professionnel solide est aussi un réseau humain.

---

---

## LES « TÊTE-À-TÊTE » - 1 RDV MENSUEL OBLIGATOIRE

### Approfondir les relations pour mieux se recommander

Les tête-à-tête sont un outil essentiel d'Afinit Club.

Une rencontre individuelle permet d'aller plus loin qu'une présentation lors d'un événement.

Elle permet de comprendre réellement :

- l'activité du membre ;
- ses objectifs ;
- ses clients idéaux ;
- ses besoins ;
- ses recherches de synergies.

### STRUCTURE RECOMMANDÉE :

#### Présentation

Qui suis-je ? Quel est mon parcours ?

#### Activité

Que fais-je ? Quelle est mon expertise ?

#### Clients

Qui accompagne-je ? Quels sont mes clients idéaux ?

#### Besoins

Quelles problématiques puis-je résoudre ?

#### Synergies

Avec quels professionnels pourrais-je collaborer ?

#### Actions concrètes

Quelles mises en relation ou actions pouvons-nous envisager ?

### GUIDE TÊTE-À-TÊTE AFINIT CLUB

Transformer une rencontre en opportunité réelle

Le tête-à-tête est un outil essentiel du fonctionnement d'Afinit Club.

Il permet d'aller plus loin qu'une simple rencontre lors d'un événement et de créer une véritable relation professionnelle.

Prendre le temps d'échanger individuellement permet de mieux comprendre l'activité de chacun, ses besoins et les opportunités de collaboration possibles.

L'objectif n'est pas de vendre son activité, mais de mieux connaître l'autre afin de pouvoir naturellement le recommander lorsque l'occasion se présente.

### OBJECTIFS DU TÊTE-À-TÊTE

Le tête-à-tête permet de :

- ✓ mieux connaître un membre ;
- ✓ comprendre son métier et son expertise ;
- ✓ identifier ses clients idéaux ;
- ✓ découvrir ses besoins actuels ;
- ✓ repérer des synergies possibles ;
- ✓ faciliter des mises en relation pertinentes.
- ✓ Arriver au rdv avec une proposition commerciale ou recommandation

## DÉROULÉ CONSEILLÉ

### 1. PRÉSENTATION PERSONNELLE

Qui suis-je ?

Parcours professionnel ;  
Expérience ;  
Valeurs ;  
Ce qui m'a conduit à mon activité actuelle.

### 2. PRÉSENTATION DE L'ACTIVITÉ

Que fais-je ?

Mon métier ;  
Mes services ;  
Mes compétences ;  
Mes domaines d'expertise ;  
Ce qui me différencie.

### 3. MES CLIENTS

À qui puis-je apporter de la valeur ?

Présenter :

mes clients actuels ;  
mes clients idéaux ;  
mes secteurs privilégiés ;  
les problématiques que je peux résoudre.

### 4. MES BESOINS

Comment le réseau peut-il m'aider ?

Identifier :

mes objectifs du moment ;  
mes besoins commerciaux ;  
mes recherches de partenaires ;  
les contacts que je souhaiterais rencontrer.

### 5. LES SYNERGIES POSSIBLES

Réfléchir ensemble :

Avec quels métiers puis-je collaborer ?  
Quels membres peuvent être complémentaires ?  
Quelles opportunités communes pouvons-nous créer ?

### 6. ACTIONS CONCRÈTES

À l'issue du rendez-vous :

une mise en relation éventuelle ;  
une recommandation ;  
un partage d'information ;  
une action commune.

**Un bon tête-à-tête doit toujours déboucher sur une suite concrète.**

## CONSEILS POUR UN TÊTE-À-TÊTE RÉUSSI

### Écouter avant de parler

La qualité d'un échange repose d'abord sur la capacité à comprendre l'autre.

### Être curieux

Chaque membre possède une expérience, un parcours et une expertise qui peuvent enrichir le réseau.

### Chercher à aider

La question essentielle n'est pas :

« Que puis-je obtenir ? »

Mais :

« Comment puis-je être utile ? »

### Créer une relation durable

Une recommandation de qualité naît toujours d'une relation de confiance.

## SUIVI DU TÊTE-À-TÊTE

### Date du rendez-vous :

.....  
.....

### Membre rencontré :

.....  
.....

### Points importants retenus :

.....  
.....

### Action(s) prévue(s) :

.....  
.....  
.....  
.....

---

## LES RECOMMANDATIONS

### La force du collectif

La recommandation est l'un des grands bénéfices d'Afini Club.

Cependant, elle doit toujours être basée sur :

**la confiance ;**  
**la connaissance ;**  
**la pertinence.**

L'objectif n'est pas de recommander pour recommander.

L'objectif est de créer des opportunités utiles et qualitatives.

Une recommandation réussie est bénéfique pour :

le membre recommandé ;  
la personne mise en relation ;  
l'ensemble du réseau.

---

## LA RÈGLE D'OR AFINIT CLUB

Je ne viens pas seulement chercher des opportunités.  
Je viens contribuer à créer des opportunités.

Chaque membre est acteur de la dynamique collective.

LA VALEUR DU RÉSEAU DÉPEND DE LA CAPACITÉ DE CHACUN À :

PARTICIPER ;  
PARTAGER ;  
ÉCOUTER ;  
RECOMMANDER ;  
CONTRIBUER.



## PARTIE 3

# LE LIVRET DU MEMBRE AFINIT CLUB

Bienvenue dans la communauté Afinity Club

Rejoindre Afinity Club, c'est intégrer un réseau professionnel fondé sur une conviction simple :

Les meilleures opportunités naissent de relations humaines de qualité.

Chaque membre participe à la construction d'un collectif où chacun peut développer son activité, partager son expérience, créer des synergies et contribuer à la réussite des autres.

Afinity Club n'est pas un réseau basé uniquement sur la présence à des événements.

C'est un réseau basé sur l'implication, la confiance et la contribution collective.

La valeur du réseau dépend de la participation de chacun.

---

### CE QUE LE MEMBRE REÇOIT

En rejoignant Afinity Club, chaque membre bénéficie d'un environnement professionnel permettant de développer son activité et son réseau.

 Un réseau professionnel qualifié

Le membre accède à une communauté de professionnels issus de secteurs variés, permettant :

- de développer son réseau local ;
- de rencontrer de nouveaux partenaires ;
- d'échanger avec des entrepreneurs et dirigeants ;
- de créer des collaborations.

 Des opportunités de développement

Grâce aux échanges et aux recommandations, le membre peut :

- identifier de nouvelles opportunités ;
- être mis en relation avec des contacts pertinents ;
- développer son activité ;
- trouver des partenaires complémentaires.

 Des rencontres structurées

Afinity Club propose différents formats permettant de créer du lien :

- matinales ;
- déjeuners conférences ;
- lunch dating ;
- afterworks ;
- événements de cohésion.

Chaque rendez-vous répond à un objectif précis et contribue à la dynamique du réseau.

 Une visibilité régulière

Le réseau permet aux membres de :

- présenter leur activité ;
- valoriser leur expertise ;
- partager leurs actualités ;
- développer leur notoriété locale.

💡 Des échanges enrichissants

Chaque membre peut bénéficier :

- de conseils ;
- de retours d'expérience ;
- de nouvelles idées ;
- de regards extérieurs.

🧩 Un collectif pour rompre l'isolement entrepreneurial

Entreprendre peut parfois être solitaire.

Afinit Club permet de rejoindre une communauté où l'on peut :

- échanger avec des personnes partageant les mêmes réalités ;
- partager ses réussites et ses difficultés ;
- trouver du soutien professionnel.

---

## CE QUE LE MEMBRE APPORTE

Afinit Club fonctionne sur un principe essentiel :

### LA RÉCIPROCITÉ

Chaque membre reçoit du réseau, mais contribue également à sa réussite.

Être membre d'Afinit Club, c'est apporter :

👉 Son réseau

Chaque professionnel possède des contacts, des connaissances et des relations pouvant devenir des opportunités pour les autres.

Partager son réseau permet de créer de la valeur collective.

★ Son expertise

Chaque membre possède une expérience, un savoir-faire et une vision qui peuvent enrichir les autres.

🔄 Son engagement

La dynamique du réseau dépend de la participation de chacun.

Un membre engagé contribue à :

- l'ambiance ;
- la qualité des échanges ;
- la création d'opportunités.

💬 Ses recommandations

Recommander un membre, c'est lui ouvrir une porte grâce à la confiance créée au sein du réseau.

Les recommandations doivent toujours être :

- sincères ;
- pertinentes ;
- adaptées aux besoins identifiés.

🌱 Son implication dans la vie du club

Chaque membre peut contribuer à travers :

- les commissions ;
- l'organisation d'événements ;
- l'accueil des nouveaux membres ;
- le partage d'idées.

---

---

## LA RÈGLE D'OR AFINIT CLUB

Un réseau ne fonctionne pas sur la présence ponctuelle.

Il fonctionne grâce à :

la régularité ;  
la relation ;  
l'implication ;  
la confiance.

Participer à un événement est une première étape.

Créer une relation durable demande :

du temps ;  
des échanges ;  
de l'écoute ;  
de l'engagement.

---

## LES ENGAGEMENTS DU MEMBRE

Chaque membre Afinity Club s'engage à respecter l'esprit du réseau.

### PARTICIPATION RÉGULIÈRE

Chaque membre s'engage à participer à la vie du réseau.

L'objectif est de participer à **au moins une rencontre Afinity Club par mois** :  
matinale ; déjeuner ; afterwork ; événement.

La régularité permet de maintenir le lien et de favoriser la confiance.

### TÊTE-À-TÊTE 1 FOIS MENSUEL OBLIGATOIRE

Les rencontres individuelles sont encouragées afin d'approfondir la connaissance des autres membres.

Elles permettent de mieux comprendre :  
les activités ;  
les besoins ;  
les objectifs ;  
les opportunités de collaboration.

#### Recommandations

Chaque membre s'engage à être attentif aux opportunités pouvant bénéficier aux autres membres.

La recommandation doit rester basée sur :  
la confiance ;  
la pertinence ;  
la connaissance réelle des activités.

#### Bienveillance et respect

Chaque membre adopte une attitude :  
positive ;  
respectueuse ;  
professionnelle ;  
constructive.

#### Confidentialité

Les échanges partagés au sein du réseau doivent rester confidentiels lorsque cela est nécessaire.  
La confiance repose sur le respect de chacun.

### CONTRIBUTION AU RÉSEAU

Chaque membre est invité à participer activement :  
aux rencontres ; aux commissions ; aux événements ; aux échanges.



---

## CHARTRE D'ENGAGEMENT AFINIT CLUB

Mon engagement en rejoignant Afinity Club

En rejoignant Afinity Club, je reconnais intégrer un réseau fondé sur la confiance, l'entraide et la contribution collective.

Je m'engage à respecter les valeurs du réseau et à participer activement à sa dynamique.

**Je m'engage à :**

- **Participer régulièrement et faire 1 tête à tête mensuel**

Je participe aux rencontres du réseau afin de maintenir le lien avec les autres membres.

- Créer des relations de qualité

Je prends le temps de connaître les autres membres avant de chercher à développer des opportunités.

- Favoriser les échanges

Je partage mon expérience, mes connaissances et mes contacts lorsque cela peut être utile au collectif.

- Recommander avec sincérité

Je recommande uniquement lorsque la mise en relation apporte une réelle valeur.

- Respecter les membres

J'adopte une attitude professionnelle, bienveillante et respectueuse envers chaque membre.

- Préserver la confidentialité

Je respecte les informations échangées dans le cadre du réseau.

- Contribuer à la réussite collective

Je comprends que la réussite d'Afinity Club dépend de l'implication de chacun.

---

## MON ENGAGEMENT AFINIT CLUB

**« Je viens créer des opportunités pour les autres autant que pour moi. »**

Cette phrase résume l'état d'esprit attendu au sein d'Afinity Club.

Un membre actif ne se demande pas uniquement : "Qu'est-ce que le réseau peut m'apporter ?"  
Il se demande également : "Comment puis-je contribuer à la réussite des autres ?"

C'est cette philosophie qui transforme un groupe de professionnels en véritable communauté.

Date : .....À : .....Signature :



# **PARTIE 4**

## **GOVERNANCE ET ORGANISATION AFINIT CLUB**

---

### **Une organisation au service du collectif**

Afin de garantir un fonctionnement efficace, durable et participatif, Afinity Club s'appuie sur une organisation claire permettant à chacun de connaître son rôle et de contribuer à la dynamique du réseau.

La gouvernance d'Afinity Club repose sur un équilibre entre :

- une direction assurant la vision et la cohérence du réseau ;
- une équipe de pilotage impliquée dans l'organisation ;
- des commissions permettant aux membres de participer activement à la vie du club.

L'objectif est simple :

Faire grandir le réseau grâce à l'implication collective.

Afinity Club n'est pas porté uniquement par son bureau. Il est construit par l'ensemble de ses membres.

---

### **ORGANISATION DE L'ASSOCIATION**

L'organisation d'Afinity Club est structurée autour des fonctions suivantes :

- La Présidente
- Le Vice-président
- Le Trésorier
- Le Comité de Pilotage & Commissions de travail

Cette organisation permet de répartir les responsabilités, favoriser l'implication des membres et assurer la continuité du réseau.

---

### **LA PRÉSIDENTE**

La Présidente représente l'association et garantit le respect de la vision et des valeurs d'Afinity Club.

Elle assure notamment :

- la définition des grandes orientations du réseau ;
- la représentation de l'association auprès des partenaires et interlocuteurs extérieurs ;
- l'animation de la dynamique collective ;
- la coordination générale des actions ;
- le suivi des objectifs annuels ;
- la préservation de l'identité et de l'esprit Afinity Club.

Elle veille à ce que le réseau conserve son équilibre entre :

- professionnalisme ;
- efficacité ;
- convivialité ;
- qualité humaine.

La Présidente accompagne également le Comité de Pilotage dans la mise en œuvre des projets et dans l'évolution du réseau.

---

---

## LE VICE-PRÉSIDENT

Le Vice-président accompagne la Présidente dans la gestion et le développement de l'association.

Il participe notamment :

- à la réflexion stratégique ;
- au suivi des projets ;
- à l'animation du réseau ;
- à la coordination des actions ;
- au relais auprès des membres.

Il assure un rôle de soutien et contribue à garantir la continuité du fonctionnement de l'association.

---

## LE TRÉSORIER

Le Trésorier assure le suivi financier de l'association.

Ses missions principales sont :

- la gestion des comptes ;
- le suivi des recettes et dépenses ;
- la préparation du bilan financier ;
- le suivi des cotisations ;
- la présentation de la situation financière lors des assemblées générales.

Il veille à la bonne gestion des ressources de l'association dans un objectif de transparence et de pérennité.

---

## LE COMITÉ DE PILOTAGE

### • UN COLLECTIF AU SERVICE DU DÉVELOPPEMENT DU RÉSEAU

Le Comité de Pilotage est une instance essentielle dans l'organisation d'Afinet Club.

Son rôle est d'accompagner la Présidence dans :

- l'animation du réseau ;
- l'organisation des événements ;
- la mise en œuvre des projets ;
- l'amélioration continue du fonctionnement ;
- le développement de nouvelles initiatives.

Le Comité de Pilotage permet d'impliquer davantage les membres dans la vie de l'association.

### • COMPOSITION DU COMITÉ DE PILOTAGE

Un Comité de Pilotage de 5 membres est élu chaque année lors de l'Assemblée Générale.

### • DURÉE DU MANDAT :

Septembre 2026 – Juillet 2027

Les membres élus participent activement à la construction et à l'évolution du réseau.

### • FONCTIONNEMENT DU COMITÉ DE PILOTAGE

Le Comité de Pilotage fonctionne sur un principe de collaboration.

Chaque membre peut :

- proposer des idées ;
- participer aux décisions ;
- contribuer à l'organisation ;
- accompagner les projets ;
- représenter les besoins des membres.

Les décisions sont prises dans un esprit : collectif ; constructif ; respectueux ; orienté solutions.

S'engage à assister à une réunion/confcall mensuelle d'une heure.

## • ORGANISATION EN BINÔMES

Afin de répartir les missions et de favoriser l'implication, les actions peuvent être organisées en binômes :  
1 membre du comité de pilotage et 1 membre actif sur les commissions de travail.

Cette organisation permet :

- d'éviter que les responsabilités reposent sur une seule personne ;
- de favoriser la transmission ;
- de créer une dynamique collaborative ;
- de valoriser les compétences de chacun.

## • LES COMMISSIONS DE TRAVAIL DU COPIL

### MATINALES

Objectif

Organiser et améliorer le rendez-vous professionnel fédérateur du réseau.

Missions :

- préparation du déroulement des matinales ;
- organisation des temps de présentation ;
- gestion des thèmes éventuels ;
- amélioration continue du format ;
- accueil des participants.

### DÉJEUNERS & CONFÉRENCES

Objectif

Créer des moments d'échange, d'apprentissage et de découverte.

Missions :

- recherche d'intervenants ;
- préparation des thématiques ;
- organisation logistique ;
- coordination des repas ;
- suivi des participants.

### AFTERWORKS

Objectif

Développer la convivialité et renforcer les liens entre membres.

Missions :

- proposition de lieux ;
- organisation pratique ;
- accueil des participants ;
- création d'une ambiance favorisant les échanges.

### ÉVÉNEMENTS

Objectif

Créer des moments forts renforçant la cohésion du réseau.

Missions :

- réflexion sur les formats ;
- organisation des événements trimestriels ;
- recherche de partenaires ;
- coordination générale.

### COMMUNICATION DIGITALE

Objectif

Développer la visibilité d'Afinit Club.

Missions :

- communication digitale ;
- réseaux sociaux ; web
- actualités du club ;
- supports de communication ;
- valorisation des membres.

## COMMUNICATION PRINT

### Objectif

Développer les supports physiques du réseau.

### Missions :

création de supports ;  
flyers ;  
affiches ;  
documents de présentation ;  
outils pour les événements.

## ACCUEIL & RELANCES INVITÉS

### Objectif

Garantir une intégration qualitative des nouveaux membres.

### Missions :

accueil des visiteurs ;  
présentation du fonctionnement ;  
accompagnement des nouveaux adhérents ;  
suivi des membres ;  
maintien du lien.

## PARTENARIATS / INTERVENANTS / PRESTATAIRES

### Objectif

Développer les collaborations utiles au réseau.

### Missions :

identification de partenaires ;  
relation avec les intervenants ;  
négociation de collaborations ;  
recherche d'opportunités pour les membres.

## PHOTOS & CONTENUS

### Objectif

Valoriser la vie du réseau.

### Missions :

prises de photos lors des événements ;  
création de contenus ;  
témoignages ;  
valorisation des actions du club.

---

## FONCTIONNEMENT ANNUEL

Afinet Club fonctionne selon un cycle annuel correspondant à la saison associative.

Saison : Début Septembre → mi Juillet

Chaque nouvelle saison permet de :

- définir les objectifs ;
- élire le Comité de Pilotage ;
- renouveler les commissions ;
- ajuster l'organisation ;
- construire les projets collectifs.

L'Assemblée Générale constitue le moment clé permettant de lancer cette nouvelle dynamique.

---

## L'ESPRIT DE GOUVERNANCE AFINET CLUB

La gouvernance d'Afinet Club repose sur une idée fondamentale :

Diriger un réseau, ce n'est pas seulement organiser des événements. C'est créer les conditions permettant aux membres de réussir ensemble.

Chaque responsable, chaque membre du Comité de Pilotage et chaque participant aux commissions contribue à faire vivre l'identité du club.

La réussite d'Afinet Club repose sur une responsabilité partagée.

# **PARTIE 5**

## **SAISON 2026-2027**

---

### **OBJECTIFS • ORGANISATION • DÉVELOPPEMENT DU RÉSEAU**

La saison 2026-2027 marque une nouvelle étape dans l'évolution d'Afinit Club.

Après la création et le développement du réseau, cette nouvelle saison a pour ambition de consolider son fonctionnement, de renforcer l'implication des membres et de structurer davantage son organisation afin de construire un réseau encore plus dynamique, professionnel et durable.

L'objectif est de conserver l'ADN d'Afinit Club tout en apportant un cadre plus structuré :

- plus de régularité ;
- plus de participation ;
- plus de visibilité ;
- plus de recommandations ;
- plus d'actions collectives.

Afinit Club poursuit ainsi son développement autour d'une conviction :

Un réseau fort est un réseau où chacun trouve sa place et contribue à la réussite des autres.

---

### **LES OBJECTIFS 2026-2027**

La nouvelle saison s'articule autour de plusieurs objectifs prioritaires.

#### **1. AUGMENTER LES RECOMMANDATIONS**

La recommandation est au cœur du fonctionnement d'Afinit Club.

L'objectif est de développer davantage :

- la connaissance des métiers ;
- les échanges entre membres ;
- les mises en relation pertinentes ;
- les collaborations internes.

Pour cela, le réseau encourage :

- les tête-à-tête réguliers ;
- les échanges qualitatifs ;
- la présentation claire des besoins de chacun.

Une recommandation efficace repose toujours sur une relation de confiance.

#### **2. STRUCTURER LE COMITÉ DE PILOTAGE & BINÔMES COMMISSIONS**

Les commissions ont pour objectif de permettre aux membres de participer davantage à la vie du club.

La saison 2026-2027 doit permettre de :

- mieux répartir les missions ;
- favoriser l'implication des membres ;
- développer les initiatives ;
- valoriser les compétences de chacun.

Chaque membre peut contribuer selon ses envies, son temps et son expertise.

### 3. DÉVELOPPER LA PRÉSENCE LOCALE

Afinit Club souhaite renforcer sa visibilité auprès des entrepreneurs et professionnels du territoire.

Les objectifs sont :

- faire connaître davantage le réseau ;
- accueillir de nouveaux profils ;
- développer des partenariats locaux ;
- créer davantage d'opportunités.

Le développement du réseau doit rester fidèle à son identité :

qualité avant quantité.

### 4. AMÉLIORER LA RÉGULARITÉ

La force d'un réseau repose sur la continuité des échanges.

La saison 2026-2027 vise à renforcer :

- la participation aux rendez-vous ;
- la présence des membres ;
- les échanges entre rencontres ;
- la dynamique collective.

La régularité permet de :

- mieux connaître les membres ;
- créer davantage de confiance ;
- faciliter les recommandations.

### 5. RENFORCER LES PARTENARIATS

Afinit Club souhaite développer des collaborations utiles avec :

- des entreprises ;
- des intervenants ;
- des prestataires ;
- des acteurs locaux.

Ces partenariats doivent apporter une valeur ajoutée aux membres et enrichir la vie du réseau.

---

## ORGANISATION DES RENDEZ-VOUS 2026-2027

Afin de créer un rythme clair et identifiable, Afinit Club conserve une organisation mensuelle régulière.

### CALENDRIER TYPE

 1er vendredi du mois  
MATINALE AFINIT CLUB  
7h30 – 9h30

Rendez-vous fédérateur du réseau.

Objectifs :

- accueillir les membres ;
- présenter son activité ;
- partager ses actualités ;
- identifier les besoins ;
- favoriser les recommandations.

La matinale constitue le point de rencontre essentiel permettant de maintenir le lien entre les membres.

Elle est fortement recommandée afin de préserver la dynamique collective.

 2e jeudi du mois 18h30  
AFTERWORK AFINIT CLUB

Moment convivial permettant :

de créer des liens autrement ;  
d'échanger dans un cadre moins formel ;  
d'accueillir des invités ;  
de développer les affinités.

 3e jeudi du mois  
DÉJEUNER CONFÉRENCE / LUNCH DATING  
11h30 – 14h

Un rendez-vous associant :

déjeuner ;  
échanges professionnels ;  
découverte d'une thématique ;  
intervention éventuelle ;  
rencontres approfondies.

Objectif :

Créer un moment d'apprentissage, de partage et de développement.

 4e jeudi du mois  
AFTERWORK AFINIT CLUB

Deuxième temps convivial du mois permettant :

de maintenir la proximité entre membres ;  
de multiplier les occasions d'échanges ;  
de renforcer la cohésion.

### ÉVÉNEMENTS TRIMESTRIELS

Des événements spécifiques sont organisés chaque trimestre afin de :

créer des moments forts ;  
renforcer l'esprit communautaire ;  
développer les relations humaines ;  
favoriser l'appartenance au réseau.

---

## LE CALENDRIER ANNUEL

Chaque saison, le calendrier est actualisé afin d'intégrer :

les dates des rendez-vous ;  
les lieux ;  
les intervenants ;  
les événements particuliers ;  
les actions spécifiques.

Les éléments variables sont mis à jour chaque année :

- ✓ calendrier ;
- ✓ membres du bureau ;
- ✓ Comité de Pilotage ;
- ✓ commissions ;
- ✓ cotisation ;
- ✓ objectifs annuels.



---

## L'ENGAGEMENT COLLECTIF 2026-2027

Pour cette nouvelle saison, Afinity Club souhaite renforcer une culture de participation.

Chaque membre est invité à :

- participer régulièrement ;
- prendre part aux échanges ;
- proposer des idées ;
- contribuer aux commissions ;
- recommander les autres membres ;
- accueillir les nouveaux arrivants.

Le réseau appartient à tous.

Chaque action individuelle contribue à la réussite collective.

---

## LA NOUVELLE DYNAMIQUE AFINITY CLUB

La saison 2026-2027 doit permettre de franchir une nouvelle étape.

Afinity Club souhaite devenir :

Plus humain

En renforçant la qualité des relations.

Plus professionnel

En structurant son fonctionnement.

Plus engagé

En impliquant davantage ses membres.

Plus dynamique

En multipliant les occasions d'échanges.

Plus créateur d'opportunités

Grâce à la confiance et aux recommandations.

### OBJECTIF FINAL 2026-2027

CONSTRUIRE UN RÉSEAU DURABLE, ACTIF ET RECONNU, OÙ CHAQUE MEMBRE PEUT :

- développer son activité ;
- rencontrer des professionnels de confiance ;
- créer des collaborations ;
- contribuer à la réussite des autres.

SE RENCONTRER CRÉE LE CONTACT.

SE CONNAÎTRE CRÉE LA CONFIANCE.

SE RECOMMANDER CRÉE LES OPPORTUNITÉS.

GRANDIR ENSEMBLE CRÉE LA RÉUSSITE COLLECTIVE.